



LOS PERFILES MAS DEMANDADO 2022 | RANDSTAD

- Retail
- Logística
- Industria
- Farmacéutico
- Comercial

RETAIL

Digital marketing manager, store manager y responsable de marketing, los perfiles más demandados en el sector retail

Randstad revela que los perfiles de digital marketing manager, store manager y responsable de marketing son los perfiles con una mayor empleabilidad en el sector del retail.

- Son puestos con una tasa de empleabilidad muy alta en general y en constante evolución
- La banda salarial de los profesionales se sitúa entre los 35.000 y los 55.000 euros anuales y una media de 40.000
- Para optar a estos puestos será necesaria la licenciatura en Marketing, ADE o Económicas

Digital marketing manager

El profesional que se dedique este puesto será el encargado de desarrollar y supervisar las estrategias de *marketing online* para la empresa en la que esté. Es un puesto de trabajo que se requiere, especialmente, en Madrid y Barcelona.

A los profesionales interesados en trabajar como digital marketing manager, se les exige ser licenciados en *Marketing o ADE* (Administración y Dirección de Empresas), además de contar con master en *Marketing Digital*. Entre las competencias más apreciadas están los conocimientos del canal online y plataformas *e-commerce*, además de conocer herramientas digitales como Adwords, Analytics, SEO y SEM, entre otras. La banda salarial media de estos profesionales se sitúa entre los 40.000 y los 50.000 euros anuales.

Store manager

Otro perfil muy demandado es el de *store manager*, que es el profesional encargado de transmitir y lograr los objetivos de una organización a través de sus tiendas al por menor. Barcelona y Madrid son los lugares en donde se demandan en mayor medida este tipo de profesionales.

A este tipo de profesionales se les exige estar graduados en ADE o en Económicas. Además, entre las aptitudes del trabajador tendrán que estar la gestión de equipos, la orientación al cliente y el seguimiento de cuentas de explotación. La remuneración media se sitúa en los 35.000 euros anuales.

Responsable de marketing

Por último, el responsable de marketing es aquel profesional que se encarga de organizar los estudios de mercado, la publicidad, venta, distribución, costes y servicio postventa para un producto o un grupo de productos. Los lugares donde más se demandan estos profesionales vuelven a ser Barcelona y Madrid.

A estos perfiles se les demanda estar licenciados en Marketing y entre sus objetivos se encontrará la gestión de presupuestos y la gestión de campañas de marketing. Otros requisitos para ocupar el

puesto serán el nivel de inglés y la capacidad de análisis. Su banda salarial media se encuentra entre los 45.000 y los 55.000 euros anuales.

LOGÍSTICA

Jefe de almacén, sales executive y programador PLC, los perfiles más demandados en logística

Randstad revela que los perfiles de jefe de almacén, sales executive y programador PLC son los perfiles con una mayor empleabilidad en el sector de la logística, hasta el punto de que existe cierta escasez de talento para estas posiciones.

- Son puestos muy demandados, para los que incluso existe escasez de talento, en especial en *hub* logísticos y los principales puertos
- La banda salarial de estos profesionales es amplia, situándose entre los 24.000 euros anuales y los 65.000 de media
- Para optar a estos puestos, es recomendable contar con conocimientos específicos del sector, como *supply chain*, y habilidades en nuevas tecnologías

Jefe de almacén

En primer lugar, el jefe de almacén es aquel profesional encargado de dirigir el equipo, gestionar el inventario y planificar la estrategia logística. Estos perfiles son demandados en todo el país, en especial en los grandes *hub* localizados en Madrid y Barcelona, además de puertos importantes como Valencia y Algeciras.

A los profesionales interesados en trabajar como jefe de almacén, se les recomienda contar con conocimientos específicos en *supply chain*, comercio electrónico y mejora de procesos (*lean*). Entre las competencias más apreciadas están la capacidad de gestión y organización, trato con proveedores, y capacidad de liderazgo. Además, es muy recomendable contar con conocimientos o capacidades digitales para apoyar el comercio electrónico. La banda salarial media de estos profesionales se sitúa entre los 24.000 y los 32.000 euros anuales.

Sales executive

Otro perfil muy demandado es el de sales executive o ejecutivo de cuentas especializado en el sector de la logística y el transporte. Barcelona, Madrid, Valencia y Bilbao son los lugares en donde se demandan en mayor medida este tipo de profesionales.

A este tipo de profesionales se les exige una formación especializada en logística y *supply*, y entre las competencias más valoradas se encuentra la comunicación, negociación, orientación a resultados. La horquilla salarial es bastante amplia, de entre 35.000 y 65.000 euros anuales, dependiendo del tipo de servicio y los años de experiencia.

Programador PLC

Por último, el programador de PLC es aquel profesional encargado de diseñar programas de control y funcionamiento para la maquinaria automatizada que se emplea en el sector de la logística. Los lugares donde más se demandan estos profesionales son Barcelona y Madrid, aunque en general son tan necesarios que existe escasez de talento en toda España.

A estos profesionales se les demandan estudios en ingeniería o FP en automatización, además de experiencia en la programación y puesta en marcha de estos sistemas. Su banda salarial media se encuentra entre los 35.000 y los 45.000 euros anuales.

INDUSTRIA

Ingeniero de automatización, técnico comercial y KAM de suministros industriales, los perfiles más demandados de la industria

Randstad revela que los perfiles de ingeniero de automatización, técnico comercial y Key Account Manager (KAM) de suministros industriales son los perfiles con una mayor empleabilidad en el sector de la industria.

- Son puestos con una tasa de empleabilidad muy alta, ya que en muchas empresas se han convertido en imprescindibles en la actual situación de recuperación
- La banda salarial de los profesionales se sitúa entre los 30.000 y los 45.000 euros anuales
- Las habilidades digitales o tecnológicas son cada vez más demandadas por los empleadores de cualquier sector, también en el de la industria

Ingeniero de automatización

El ingeniero de automatización es el encargado de transformar la industria en sistemas productivos, competitivos y de calidad a través de tecnologías como la robótica o la inteligencia artificial, entre otras. Es un puesto de trabajo que se requiere en toda España, pero especialmente en Madrid, Cataluña y País Vasco, zonas potencialmente industriales. Es un puesto en auge ya que las plantas productivas cada vez se automatizan más en busca de una mayor productividad.

A los profesionales interesados en trabajar como ingeniero de automatización, se les recomienda contar con un grado en ingeniería técnica o superior con la especialidad en electrónica o electricidad, además de un curso en programación de PLC's y unos conocimientos en IoT (el Internet de las cosas). Entre las competencias más apreciadas están la capacidad de análisis y de innovación, además de ser capaces de estar en continua formación y aprendizaje, no estancarse. La banda salarial media de estos profesionales se sitúa entre los 32.000 y los 45.000 euros anuales.

Técnico comercial

Otro perfil muy demandado es el de técnico comercial en pymes industriales, principalmente. Barcelona y Madrid son los lugares en donde se demandan en mayor medida este tipo de profesionales.

A este tipo de profesionales se les exige una formación media y será valorable la técnica y la experiencia comercial en entornos industriales. La horquilla salarial se sitúa entre 35.000 y 40.000 euros anuales. El trabajo de este profesional es una pieza clave en la estructura de las empresas pymes industriales y familiares, de ahí que sea uno de los puestos más demandados en la actualidad.

KAM de suministros industriales

Por último, el *Key Account Manager* (KAM) de suministros industriales es aquel profesional que se encarga de gestionar las cuentas claves de la organización, aquellas que suponen un nivel de facturación elevado. Su principal objetivo es, pues, mantener la relación entre esos clientes estratégicos. Los lugares donde más se demandan estos profesionales son Barcelona y Madrid. A estos profesionales se les demandan una formación media y suficiente técnica en gestión técnico-comercial en entornos industriales. Además, entre sus habilidades buscarán buenas aptitudes comerciales además de la posibilidad para viajar. Su banda salarial media se encuentra entre los 35.000 y los 40.000 euros anuales.

FARMACEUTICO

Técnico de garantía de calidad, delegado comercial y planner, los perfiles más demandados del sector farma

Randstad revela que los perfiles de técnico de garantía de calidad, delegado comercial de visita médica, delegado comercial de canal farmacia y planner son los perfiles con una mayor empleabilidad en el sector farmacéutico.

- Son puestos con una tasa de empleabilidad muy alta, en un sector que, continúa ganando solidez tras la crisis del coronavirus
- La banda salarial de los profesionales se sitúa entre de los 28.000 euros anuales en adelante, pudiendo alcanzar más de 40.000 euros

Técnico de garantía de calidad

En el sector farma, el técnico de garantía de calidad es el responsable de todos aquellos procesos relacionados con la calidad, eficacia y seguridad del medicamento a lo largo de su cadena (desarrollo, producción, distribución, dispensación y uso). Es un puesto de trabajo que se requiere especialmente en Madrid y Barcelona.

Los profesionales interesados en este puesto de trabajo deben estar graduados en alguna carrera de Ciencias de la Salud, bien sea biología, farmacia, química, etc. Entre las competencias más apreciadas están la orientación al detalle, una buena capacidad de planificación para los procesos y el trabajo en equipo. La banda salarial media de estos profesionales se sitúa entre los 32.000 y los 45.000 euros anuales.

Delegado comercial de visita médica

Otro perfil muy demandado es el de delegado comercial de visita médica, encargado de presentar los servicios de la empresa a centros de salud hospitalarios o clínicas, tanto privadas como públicas. Barcelona y Madrid son los lugares en donde se demandan en mayor medida este tipo de profesionales, aunque es uno de los puestos en los que la empleabilidad es más baja (aun siendo alta en general).

A este tipo de profesionales se les exige una estar graduados en cualquier carrera de Ciencias de la Salud y se les pedirán buenas habilidades sociales, estar orientados a los resultados y la capacidad de planificar y negociar. La horquilla salarial está en los 40.000 euros anuales de media, aunque puede ser mayor.

Delegado comercial canal farmacia

Por otro lado, el delegado de farmacia tiene la función de representar a los laboratorios y será el encargado de abrir y desarrollar un mercado adecuado para cada producto. Los lugares donde más se demandan estos profesionales son Barcelona y Madrid.

A estos profesionales se les demandan una formación relacionada, principalmente, con las ciencias de la vida (biología, anatomía, biofísica, farmacia, etc.). Además, entre sus habilidades se demandará una gran capacidad de negociación, capacidad de análisis y técnicas de comunicación elevadas. Su banda salarial media se encuentra entre los 28.000 y los 35.000 euros anuales.

Planner

Otro de los perfiles profesionales con una alta tasa de empleo es el de *planner* farmacéutico, que realiza tareas similares a las de un farmacéutico titular: entre ellas, la adquisición y custodia de conservación adecuada de los medicamentos, la dispensación, la vigilancia, el control de las recetas, etc. Es un puesto de trabajado demandado, principalmente, en Barcelona y Madrid.

El profesional orientado a este empleo deberá estar en posesión de un título en ADE, Ingeniería o alguna carrera similar y deberá destacar en la capacidad de análisis y planificación. La banda salarial entre la que se mueven estos trabajadores es de entre 38.000 y 45.000 euros anuales.

COMERCIAL

Comerciales, los perfiles más demandados en la industria de la alimentación y las bebidas.

Randstad revela que los perfiles de comercial de canal horeca y el de comercial de canal de gran distribución son los perfiles más demandados en la industria de alimentación y las bebidas en nuestro país.

- Son puestos con una tasa de empleabilidad muy alta, debido a la importancia del canal horeca y de gran distribución en nuestro país
- La banda salarial de los profesionales se sitúa entre los 30.000 y los 40.000 euros anuales
- Para optar a dos de los puestos será necesaria una formación media, además de cierta experiencia en el sector

Comercial de canal Horeca

El comercial especializado en el canal horeca que, como su acrónimo indica, está destinado a los servicios de hoteles, restaurantes y catering, es el encargado de comerciar y distribuir bebidas y alimentación desarrollando el servicio lugar por lugar en esos establecimientos. Es un puesto de trabajo que se requiere especialmente en Madrid y que tiene una alta demanda gracias a la relativa vuelta a la normalidad de este canal de venta.

Los profesionales interesados en trabajar como comercial de este canal deberán poseer una formación media, habilidades comerciales y contar con cierta experiencia en el sector. La banda salarial media de estos perfiles se sitúa entre los 30.000 y los 35.000 euros anuales.

Comercial de canal gran distribución

Otro perfil muy demandado es el de comercial del canal gran distribución. Madrid vuelve a ser la ciudad donde se demandan en mayor medida este tipo de profesionales.

Además de estudios de nivel medio, es preciso contar cierta experiencia en el sector de la distribución de alimentación y bebidas a gran escala. La horquilla salarial se sitúa entre 35.000 y 40.000 euros anuales. Este canal está en un muy buen momento para trabajar en él, ya que no solo no se vio especialmente impactado durante la pandemia, sino que además se está reinventando cada día.

<https://www.randstad.es/nosotros/sala-prensa/>